

**INTERNATIONALER
KUNDENKONTAKTER B2B (M/W/D)
(TELEFONISCHE KUNDEN-
PROJEKTE INTERNATIONAL)
VOLLZEIT/TEILZEIT**

Die BrainProject GmbH konzentriert sich als spezialisierter Dienstleister seit über 20 Jahren auf das Thema telefonische Kundengewinnung, Kundenbindung und Kundenreaktivierung. Unsere Kunden sind mittelständische Unternehmen der IT-Branche mit erklärungsbedürftigen Produkten und Lösungen.

Das Wichtigste gleich vorneweg: Ihre telefonische Entscheider-Ansprache richtet sich ausschließlich an Unternehmen, die Interesse oder Bedarf an den anspruchsvollen Produkten oder Dienstleistungen unserer IT-Kunden haben! Und ganz wichtig, wir sind kein „klassisches“ CallCenter, aber überzeugen Sie sich einfach selbst – Anruf genügt!

**Spannende, fremdsprachige
Vertriebsaufgaben (Englisch (Prio),
Französisch) auch in Hinblick auf Ihren
späteren Berufseinstieg:**

- Sie sind der verlängerte, telefonische „Vertriebsarm“ für unsere IT-Kunden (SW-/Systemhäuser, IT-Hersteller und IT-Dienstleister) im europäischen Ausland!
- Sie generieren erstes Interesse, recherchieren Bedarf und vereinbaren Termine für den Vertrieb unserer Kunden in den Nachbarländern!
- Sie sind telefonischer „Interessewecker“ bei potenziellen, ausländischen Kunden!
- Sie präsentieren Vorteile und Nutzen innovativer Lösungen in der jeweiligen Landessprache!

Ihr cooles Profil:

- Wir suchen keine geborenen „Entertainer“, aber eine sympathische und selbstbewusste Ausstrahlung ist auf jeden Fall von Vorteil!
- Sie sprechen gut Deutsch und sind stolz auf Ihre verhandlungssicheren Fremdsprachenkenntnisse! Oder sind Sie vielleicht sogar „Native Speaker“ mit sehr guten Deutschkenntnissen!?

- Eine „Prise“ Kommunikationsstärke und auf jeden Fall viel Spaß am Dialog mit Menschen!
- Allgemeine IT-Kenntnisse sind hilfreich, aber nicht unbedingt notwendig!
- Sie suchen nicht nur einen Job, sondern eine studienbegleitende Aufgabe oder Teilzeitbeschäftigung!
- Egal, ob junge Mutti oder Wiedereinsteiger, Generation 50+ oder Student!

Unser Angebot:

- Hervorragende Verkehrsanbindung durch Bahnhofsnähe (keine 100m)! Flexible, individuelle Arbeitszeitmodelle (keine Wochenend- oder Schichtarbeit) – selbstverständlich auf Ihre jeweiligen Bedürfnisse zugeschnitten!
- Behindertengerechtes, barrierefreies Arbeitsumfeld!
- Vermittlung von Praxiswissen im Bereich Vertrieb (u.a. Einwandbehandlung und Vertriebsrhetorik), Neukundenakquise sowie Lösungen aus dem IT-Markt!
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung (vor allem der Fremdsprach-, Kommunikations- und Dialogfähigkeiten) durch Coaching und „Training-on-the-Job“
- Praxisorientierte Neukundenakquise (gerade auch für „StartUp“-orientierte Jungunternehmer!)
- Selbständiges Arbeiten in einem erfolgreichen, sympathischen Team!

Wenn Sie Interesse an dieser coolen und äußerst vielseitigen Aufgabe haben, dann freuen wir uns schon heute auf Ihre Bewerbung. Über Ihren ersten telefonischen Kontakt freut sich:

BrainProject GmbH
Alena Geibel
Bahnhofplatz 1, 76646 Bruchsal
Tel.: 07251 – 9323 – 0
bewerbung@brain-project.de